



Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace



Télécharger



Lire En Ligne

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace

Francis Srun, René Moulinier

Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace Francis Srun, René Moulinier

 [Télécharger Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour une ...pdf](#)

 [Lire en ligne Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour u ...pdf](#)

Téléchargez et lisez en ligne Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace
Francis Srun, René Moulinier

Format: Ebook Kindle

Présentation de l'éditeur

Face à des attentes clients très élevées, la vente dans le luxe requiert un état d'esprit et des compétences spécifiques, une approche client très personnalisée et émotionnelle ainsi qu'un service sur mesure. Avec ce livre, le lecteur se familiarisera avec tous les pré-requis d'une vente réussie : Comment s'habiller ? Comment se comporter ? Comment se préparer ? Comment proposer, argumenter et conclure une vente ? Quelles actions de fidélisation envisager ? Les exemples et les conseils pratiques présentés au fil des pages aideront les "conseillers", pour reprendre l'appellation des auteurs, à réussir toutes leurs ventes et à fidéliser leur clientèle.

Présentation de l'éditeur

Face à des attentes clients très élevées, la vente dans le luxe requiert un état d'esprit et des compétences spécifiques, une approche client très personnalisée et émotionnelle ainsi qu'un service sur mesure. Avec ce livre, le lecteur se familiarisera avec tous les pré-requis d'une vente réussie : Comment s'habiller ? Comment se comporter ? Comment se préparer ? Comment proposer, argumenter et conclure une vente ? Quelles actions de fidélisation envisager ? Les exemples et les conseils pratiques présentés au fil des pages aideront les "conseillers", pour reprendre l'appellation des auteurs, à réussir toutes leurs ventes et à fidéliser leur clientèle.

Biographie de l'auteur

René Moulinier, diplômé de Science Po et de l'ESC Marseille, dirige la société de formation et de conseil commercial Moulinier & Associés. Auteur de nombreux ouvrages sur la vente et le management des commerciaux, traduits en plusieurs langues, il est considéré comme l'un des meilleurs pédagogues de la vente persuasive. Francis Srun, diplômé de l'ESC Bordeaux, certifié formateur professionnel (brevet fédéral suisse), est un spécialiste de la vente des produits de luxe ayant notamment été directeur commercial pour des marques aussi prestigieuses que Piaget, Boucheron et Ralph Lauren. Il se consacre aujourd'hui à sa société de conseil opérationnel RETAIL Performance.

Download and Read Online Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace
Francis Srun, René Moulinier #4KLPQO7ZNIE

Lire Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace par Francis Srun, René Moulinier pour ebook en ligneVendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace par Francis Srun, René Moulinier Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace par Francis Srun, René Moulinier à lire en ligne.Online Vendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace par Francis Srun, René Moulinier ebook Téléchargement PDFVendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace par Francis Srun, René Moulinier DocVendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace par Francis Srun, René Moulinier MobipocketVendre le luxe: Techniques et psychologie pour une vente (plus) efficace par Francis Srun, René Moulinier EPub

4KLPQO7ZNIE4KLPQO7ZNIE4KLPQO7ZNIE